А. В. Бойков (Москва, ЗАО «Страхоавая компания «МСК-лайф»). Элементарный пример бизнес-плана в рисковом страховании.

Построение модели. Рассмотрим экономико-математическую модель бизнесплана по рисковому страхованию. Будем считать, что компания может предложить на рынке N однотипных в смысле принимаемого на себя риска договоров страхования со страховой премией GP за один договор, произведя затраты Π_1,\ldots,Π_N на изготовление и потенциальное сопровождение договоров в рамках планируемых бюджетных ограничений $\Pi_1+\cdots+\Pi_N\leqslant\Pi$. В качестве функции спроса используем вероятность p покупки клиентом одного договора, которая, вообще говоря, зависит от GP. Пусть выплаты по k-му договору страхования описываются случайной величной X_k , $\{X_k\}_{k=1}^{k=N}$ — неотрицательные независимые одинаково распределенные случайные величны. Финансовый результат по k-му договору $(k=1,\ldots,N)$ запишется в виде $S_k=\eta_k$ $(GP-X_k)-\Pi_k$, $\{\eta_k\}$ — независимые бернуллиевские величины, $P\{\eta_k=1\}=p$; финансовый результат по всем договорам

$$S = \sum_{k=1}^{N} S_k = \sum_{k=1}^{N} \eta_k (GP - X_k) - \Pi_k.$$

Вычислим вероятностные характеристики величин S_k :

$$\mathbf{E} S_k = p (GP - \mathbf{E} X_k) - \Pi_k, \quad \mathbf{D} S_k = \mathbf{D} \eta_k (GP - X_k) = p(1 - p)(GP - \mathbf{E} X_k)^2 + p \mathbf{D} X_k.$$

Заметим, что случай $p=1,\ \Pi_k=0$ приводит к модели индивидуального риска (см. [1]). Далее вычислим отчетные характеристики бизнес-плана и установим для них ограничения:

ожидаемый доход $\mathbf{E} = \mathbf{E} S = Np(GP - EX_1) - (\Pi_1 + \dots + \Pi_N) \geqslant \mu;$

надежность операций, когда с большой вероятностью собранных премий хватит как на оплату расходов, так и на страховые выплаты

$$\varphi = \mathbf{P}\left\{S \geqslant 0\right\} \approx \Phi\left(\frac{Np(GP - \mathbf{E}X_1) - (\Pi_1 + \dots + \Pi_N)}{\sqrt{N(p(1-p)(GP - \mathbf{E}X_1)^2 + p\mathbf{D}X_1)}}\right) \geqslant 1 - \varepsilon.$$

В отличие от модели индивидуального риска, в данной модели увеличение брутто-премии за один договор, вообще говоря, не приводит к улучшению рассмотренных отчетных характеристик в силу корректировки объема продаж функцией спроса. При разумных ограничениях на Π_k в зависимости от N или функциональной независимости от N, увеличение количества полисов, как и в модели индивидуального риска, ведет как к увеличению ожидаемого дохода, так и к увеличению надежности операций. Это означает, что, исходя из бюджетных ограничений, страховая компания при прочих равных условиях естественным образом должна предложить максимальное количество полисов $N_{\rm max}$, при этом функция предложения окажется равной 0 за исключением точки GP.

Дальнейший анализ производится методом сценариев на основании выбора функции спроса.

Примеры

П р и м е р 1. Пусть $p=(1+GP/\mathbf{E}\,X_1)^{-\alpha},\ \alpha>0$. Функция спроса p=p(GP) такого вида удовлетворяет следующим условиям: безразмерна; $0< p(GP)\leqslant 1;$ p(0)=1 и монотонно убывает по GP до 0; эластичность спроса по цене равна $e=P'/(P\,GP)=-\alpha\,GP/(GP+\mathbf{E}\,X_1).$

 Π р и м е р 2. Пусть $\Pi_1 = \cdots = \Pi_N = \beta$. Тогда в условиях примера 1 компания предлагает максимальное количество полисов $N_{\max} = \Pi/\beta$, ожидаемый доход

$$\mathbf{E} S = \frac{N(GP - \mathbf{E} X_1)}{(1 + GP/\mathbf{E} X_1)^{\alpha}} - \Pi$$

и при $\alpha > 1$ имеет максимум $2N_{\max} \mathbf{E} X_1(\alpha - 1)^{-1}((\alpha - 1)/(2\alpha))^{\alpha} - \Pi$ в точке $GP^* = ((\alpha + 1)/(\alpha - 1))\mathbf{E} X_1$.

 Π р и м е р 3. Пусть в примере 2 $X_k=SI$, где S— страховая сумма, $\mathbf{P}\left\{I=1\right\}=q,\,\mathbf{P}\left\{I=0\right\}=1-q,$ что соответствует, например, страхованию от несчастных случаев. Ниже приведены расчетные показатели ожидаемого дохода и надежности для различных значений страховой премии для случая $S=100000,\,q=0,1\%,\,\Pi=1000000,\,\Pi_1=\cdots=\Pi_N=10$:

Таблица. Показатели дохода и надежности в зависимости от объема продаж

| $\alpha = 1$ | GP | доход | надежность | GP | доход | надежность |
|--------------|-----|------------|--------------|-----|------------|--------------|
| 1 | 110 | -523809,52 | $22,\!379\%$ | 200 | 2333333,33 | 99,997% |
| 2 | 120 | -90909,09 | 44,634% | 210 | 2548367,10 | 100,000% |
| 3 | 130 | 304347,83 | 67,788% | 220 | 2750000,00 | 100,000% |
| 4 | 140 | 666666,67 | 84,926% | 230 | 3939393,84 | 100,000% |
| 5 | 150 | 1000000,00 | 94,315% | 240 | 3117647,06 | 100,000% |
| 6 | 160 | 1307692,31 | $98,\!255\%$ | 250 | 3285714,29 | 100,000% |
| 7 | 170 | 1592592,59 | 99,558% | 260 | 3444444,44 | 100,000% |
| 8 | 180 | 1857142,86 | 99,906% | 270 | 3594594,59 | 100,000% |
| 9 | 190 | 2103448,28 | 99,983% | 280 | 3736842,11 | 100,000% |
| 10 | 200 | 2333333,33 | 99,997% | 270 | 3444444,44 | 100,000% |
| $\alpha = 2$ | GP | доход | надежность | GP | доход | надежность |
| 1 | 110 | -773242,63 | 5,212% | 200 | 111111,11 | 63,057% |
| 2 | 120 | -586776,86 | $9,\!826\%$ | 210 | 144641,00 | $67,\!306\%$ |
| 3 | 130 | -432892,25 | 15,960% | 220 | 171875,00 | 70,881% |
| 4 | 140 | -305555,56 | 23,158% | 230 | 193755,74 | $73,\!866\%$ |
| 5 | 150 | -200000,00 | 30,847% | 240 | 211072,66 | 76,343% |
| 6 | 160 | -112426,04 | 38,499% | 250 | 224489,80 | $78,\!386\%$ |
| 7 | 170 | -39780,52 | 45,722% | 260 | 234567,90 | 80,063% |
| 8 | 180 | 20408,16 | $52,\!279\%$ | 270 | 241782,32 | 81,430% |
| 9 | 190 | 70154,58 | 58,062% | 280 | 246537,40 | 82,534% |
| 10 | 200 | 111111,11 | 63,057% | 270 | 249178,17 | 83,414% |

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1. Бауэрс Н., Гербер Х., Джонс Д., Несбитт С., Хикман Дж. Актуарная математика. М.: Янус-К, 2001.